

Fachseminar Verkaufstraining

Terminübersicht

1. Das Kompetenzprofil eines Verkaufstrainers / Rolle und Selbstverständnis; Wirkung des Trainers, Bedeutung von Selbst- / Fremdbild

Termin: 20. November 2017, 08:30 Uhr
Referent: Hans-Jürgen Röhlinger, Sparkasse Saarbrücken
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Räume 2 und 10

2. Lernen in der Erwachsenenbildung

Termin: 21. November 2017, 08:30 Uhr
Referenten: Sascha Winter / Lisa-Marie Spaniol, Akademie der SFG Saar
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Räume 2 und 10

3. Methoden und Medienwerkstatt

Termin: 22. bis 24. November 2017, 08:30 Uhr
Referent: Hans-Jürgen Röhlinger, Sparkasse Saarbrücken
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Räume 2 und 10

4. Trainingskonzepte entwickeln

Termin: 17. bis 19. Januar 2018, 08:30 Uhr
Referent: Hans-Jürgen Röhlinger, Sparkasse Saarbrücken
Ort: Sparkasse Saarbrücken, Rathausplatz 9, 66111 Saarbrücken

5. Grundlagen der Kommunikation

Termin: 26. Februar bis 01. März 2018, 08:30 Uhr
Referent: Susanne Quinten, Saarbrücken
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Raum 2

6. Gruppenprozesse Persönlichkeitsentwicklung

Termin: 19. bis 21. März 2018, 08:30 Uhr
Referent: Christoph Schmitt, Fa. mpool, Saarbrücken
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Raum 2

7. Verkaufstrainings erfolgreich durchführen (Azubi-Training)

Termin: 16. bis 18. April 2018, 08:30 Uhr
Referenten: Referenten der -Finanzgruppe
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Raum 2

8. Präsentation der Fallstudien (schriftliche Prüfung)

Termin: 17. Mai 2018 und
18. Mai 2018
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Raum 2

9. Kolloquium (mündliche Prüfung)

Termin: 18. Juni 2018 und
19. Juni 2018
Ort: Akademie der Sparkassen-Finanzgruppe Saar, Raum 2